



Matriz de Preparação para Negociação

Objetivo: Organizar, em um só lugar, os interesses em jogo, pontos de barganha e critérios de sucesso para entrar em negociações com mais clareza e segurança.

💡 Preencha esta tabela antes de qualquer reunião importante, adaptando-a ao seu contexto:

Aspecto	Pergunta-Chave	Exemplo de Resposta	Como Usar (Inspiração Materna)
Objetivo Principal	Qual é meu resultado ideal?		
Interesses da Outra Parte	O que eles realmente querem?		
Possíveis Objeções	Quais resistências prevejo?		
Concessões Aceitáveis	O que posso ceder sem prejudicar o essencial?		
Estratégia de Abordagem	Como vou comunicar minha proposta?		
Planos B e C	E se a negociação travar?		